

[Pdf free] File size: 55.Mb

Vendre son bien en temps de crise



Par Ludovic Le Guen
audiobook / *ebooks / Download PDF
/ ePub / DOC

Dtails sur le produit Rang parmi les ventes : #497477 dans eBooksPubli le: 2014-02-06Sorti le: 2014-02-06Format: Ebook Kindle

[Pdf free] Vendre son bien en temps de crise

Par Ludovic Le Guen : Vendre son bien en temps de crise before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Vendre son bien en temps de crise:

 Download

 Read Online

Description :

Présentation de l'éditeur
VENDRE SON BIEN EN TEMPS DE CRISE
La vente d'un bien (appartement, maison ou terrain) est une étape aussi importante que son achat. Des questions importantes se posent ; - Suis-je au bon prix? - Comment vendre rapidement? - Comment vendre au meilleur prix? - Quelles sont les obligations légales pour vendre? - Je veux passer par agence immobilière mais je ne sais pas quelle agence choisir - Comment présenter mon bien aux acquéreurs? - Comment organiser une visite? - Comment bien négocier avec ses acquéreurs? Vous trouverez toutes les réponses dans ce livre, et les solutions pour réduire les délais de vente et vendre au meilleur prix au fil de différents chapitres ; A) Maximiser ses chances de vendre et optimiser son prix de vente B) Pourquoi vendre de particulier à particulier C) Pourquoi prendre une agence immobilière et comment la choisir? D) Les délais de vente E) L'estimation du bien F) Les diagnostics immobiliers G) Créer son annonce H) Les différents supports et leurs intrants I) Présenter votre bien J) Les visites K) La négociation L) Le financement M) Compromis et signature - Comment se protéger N) La remise des clés II. Les 10

commandements d'une vente russe-----Les spificits suivant la nature du bien vendre (maison appartement ou terrain) sont abordes et vous permettront d'viter tous les piges que la vente de votre bien peut poser. Les mthodes abordes dans cet ouvrage sont efficaces et vous aideront dans votre projet de vente,Ludovic LE GUEN, professionnel de l'immobilier, vous paulera en toute transparence.Gagnez du temps et de l'argent !Prsentation de l'diteurVENDRE SON BIEN EN TEMPS

DE CRISELa vente d'un bien (appartement, maison ou terrain) est une tape aussi importante que son achat.Des questions importantes se posent ;- Suis-je au bon prix?- Comment vendre rapidement?- Comment vendre au meilleur prix?- Quelles sont les obligations lgales pour vendre?- Je veux passer par agence immobilire mais je ne sais pas quelle agence choisir- Comment prsenter mon bien aux acquteurs?- Comment organiser une visite?- Comment bien ngocier avec ses acquteurs?Vous trouverez toutes les rponses dans ce livre, et les solutions pour rduire les dlais de vente et vendre au meilleur prix au fil de diffrents chapitres ;A)

Maximiser ses chances de vendre et optimiser son prix de venteB) Pourquoi vendre de particulier particulierC) Pourquoi prendre une agence immobilire et comment la choisir?D) Les dlais de venteE) L'estimation du bienF) Les diagnostics immobiliersG) Crer son annonceH) Les diffrents supports et leurs intrtsI) Prsenter votre bienJ) Les visitesK) La ngociationL) Le financementM) Compromis et signature - Comment se protgerN) La remise des clsII. Les 10 commandements d'une vente

russe-----Les spificits suivant la nature du bien vendre (maison appartement ou terrain) sont abordes et vous permettront d'viter tous les piges que la vente de votre bien peut poser. Les mthodes abordes dans cet ouvrage sont efficaces et vous aideront dans votre projet de vente,Ludovic LE GUEN, professionnel de l'immobilier, vous paulera en toute transparence.Gagnez du temps et de l'argent !